

A programação de 2018 começa especialmente para você, cheia de cursos e consultorias para renovar a competitividade do seu negócio. São diversas opções de capacitação empresarial, não perca tempo, garanta a sua vaga!

AGENDA CIG

TURMA - MARÇO

1ª Etapa

Curso:
Gestão financeira
19 a 21/3

Diagnóstico financeiro
20 a 23/3

2ª Etapa

Curso:
Gestão comercial
2 a 4/4

Oficina:
Plano de ação
5/4

Diagnóstico comercial
3 a 6/4

3ª Etapa

Planejamento
23 a 27/4

4ª Etapa

Acompanhamento comercial
21 a 23/5

Acompanhamento financeiro
18 a 20/6

TURMA - MAIO

1ª Etapa

Curso:
Gestão financeira
21 a 23/5

Diagnóstico financeiro
22 a 25/5

2ª Etapa

Curso:
Gestão comercial
4 a 6/6

Oficina:
Plano de ação
7/6

Diagnóstico comercial
5 a 8/6

3ª Etapa

Planejamento
25 a 29/6

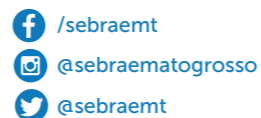
4ª Etapa

Acompanhamento comercial
23 a 25/7

Acompanhamento financeiro
20 a 22/8



CANAIS SEBRAE
www.mt.sebrae.com.br
0800 570 0800



/sebraemt

@sebraematogrosso

@sebraemt

TREI NA MEN TOS

TREINAMENTOS 2018

JANEIRO A JUNHO

MICROEMPRESAS E EMPRESAS DE PEQUENO PORTE



Especialistas em pequenos negócios / 0800 570 0800 / www.mt.sebrae.com.br

DAQUI PARA FRENTE É MAIS EMPREENDEDORISMO



Consultoria
Integrada
de Gestão
Sebrae

MARÇO E MAIO

A Consultoria Integrada de Gestão vem para melhorar a performance da sua empresa. Fazemos a análise do desempenho financeiro e comercial do seu negócio e, a partir daí, é definido um plano de ação para reduzir ou eliminar os problemas emergenciais.

Carga horária: 30h de consultoria

Investimento: R\$ 2.200,00
(Em até 8x no cartão de crédito,
ou até 5x no cheque ou à vista 10%
de desconto)

*Até três participantes por empresa.

INFORMAÇÕES E INSCRIÇÕES:

0800 570 0800

www.mt.sebrae.com.br

Av. Historiador Rubens de Mendonça, 3.999
Cuiabá/MT



O Empretec é um seminário desenvolvido pela ONU, reconhecido e aplicado em mais de 30 países, que vai potencializar o seu olhar empreendedor e suas habilidades para ter sucesso no mundo dos negócios.

Fortaleça suas características empreendedoras.

- 1- Busca de oportunidade e iniciativa
- 2- Persistência
- 3- Correr riscos calculados
- 4- Exigência de qualidade e eficiência
- 5- Comprometimento
- 6- Busca de informações
- 7- Estabelecimento de metas
- 8- Planejamento e monitoramento sistemáticos
- 9- Persuasão e rede de contatos
- 10- Independência e autoconfiança

Entrevistas gratuitas:

27 a 28/2 e 12 a 14/3 – 8h às 18h

Seminário:

19 a 24/3 – 8h às 18h

Investimento: R\$ 1.200,00 (CNPJ)
R\$ 1.400,00 (Pessoa física)

Carga horária: 60h

Local: Centro de Eventos do Pantanal

JANEIRO

Atendimento ao cliente

22 a 26/1 | 18h30 às 21h30

Técnicas de atendimento com foco em vendas, motivação de equipes e fidelização de clientes.

Investimento: R\$ 180,00

Carga horária: 15h

FEVEREIRO

Planejamento estratégico

19 a 21/2 | 18h30 às 22h

22 a 23/2 | 18h30 às 21h30

Por meio de conceitos e técnicas, o curso orienta o empresário na construção de um planejamento estratégico eficiente.

Investimento: R\$ 250,00

Carga horária: 16h + 2h de consultoria

Produção de energia solar fotovoltaica conectada à rede de energia – Uma visão empresarial



26 a 28/2 | 8h às 12h

Com orientação de profissionais especializados, este curso vai mostrar como sua empresa pode fazer uso da energia solar gerando economia e sustentabilidade para seu negócio.

Investimento: R\$ 375,85 (à vista com 10% de desconto)

Local: Centro Sebrae de Sustentabilidade – R. Cinco, 144

MARÇO

Gestão financeira

5 a 9/3 | 18h às 22h

Curso prático para gestão das finanças da sua empresa com dicas sobre planejamento de custos e investimentos.

Investimento: R\$ 290,00

Carga horária: 20h + 2h de consultoria

Como conduzir negociações eficazes

12 a 16/3 | 18h30 às 21h30

Aprenda técnicas que são importantes para conduzir uma negociação e o fortalecimento das relações.

Investimento: R\$ 180,00

Carga horária: 15h

Plano de marketing

19 a 21/3 | 18h30 às 22h

22 a 23/3 | 18h30 às 21h30

Neste curso, você aprimora o conhecimento na área e apresenta as ferramentas para elaborar um plano de marketing eficiente para sua empresa.

Investimento: R\$ 250,00

Carga horária: 16h + 2h de consultoria

ABRIL

Como melhorar suas vendas

2 a 4/4 | 18h30 às 22h

5 a 6/4 | 18h30 às 21h30

Veja quais são os diferenciais para melhorar as vendas e fidelizar os clientes.

Investimento: R\$ 250,00

Carga horária: 16h + 2h de consultoria

Gestão de pessoas

16 a 20/4 | 18h às 22h

A vantagem aqui é que você troca experiências com especialistas e conhece as melhores técnicas para motivar e estruturar equipes.

Investimento: R\$ 290,00

Carga horária: 20h + 2h de consultoria

MAIO

Gestão financeira

7 a 11/5 | 18h às 22h

Curso prático para gestão das finanças da sua empresa com dicas sobre planejamento de custos e investimentos.

Investimento: R\$ 290,00

Carga horária: 20h + 2h de consultoria

Vendas consultivas

21 a 25/5 | 18h30 às 21h30

Aumente os resultados ampliando o conhecimento em vendas consultivas e como aprimorar as ferramentas para aplicação no seu negócio.

Investimento: R\$ 180,00

Carga horária: 15h

JUNHO

Gestão de pessoas

4 a 8/6 | 18h às 22h

A vantagem aqui é que você troca experiências com especialistas e conhece as melhores técnicas para motivar e estruturar equipes.

Investimento: R\$ 290,00

Carga horária: 20h + 2h de consultoria

Como melhorar suas vendas

18 a 20/6 | 18h30 às 22h

21 a 22/6 | 18h30 às 21h30

Veja quais são os diferenciais para melhorar as vendas e fidelizar os clientes.

Investimento: R\$ 250,00

Carga horária: 16h + 2h de consultoria

Gestão financeira

25 a 29/6 | 18h às 22h

Curso prático para gestão das finanças da sua empresa com dicas sobre planejamento de custos e investimentos.

Investimento: R\$ 290,00

Carga horária: 20h + 2h de consultoria